

Dans le **monde entier**, **Honda** jouit d'une réputation de concepteur et producteur de voitures et motos modernes, performantes et économes en énergie. C'est aussi un acteur de premier plan dans le secteur des moteurs industriels et engins autopropulsés, comme les hors-bords et les tondeuses à gazon. Honda est en outre synonyme de design, pour et par les gens.

Honda Motor Europe Benelux est le quartier général de Honda pour la Belgique, les Pays-Bas et le Luxembourg. Il couvre les départements Motorcycles (motos & vélomoteurs), Cars, Power Products (tondeuses à gazon, hors-bords, groupes électrogènes), Spare parts et Accessoires. Ces produits sont distribués par un réseau étendu de concessionnaires et revendeurs. Pour ces activités, Honda compte sur l'engagement quotidien d'une soixantaine de collègues enthousiastes dans ses bureaux de Zellik et de Schiphol-Rijk (Pays-Bas), qui s'attellent à réaliser le rêve que nourrissent tant de clients. Le vôtre aussi, peut-être.

Le département **Motorcycle Sales** détermine les stratégies de marketing et de vente en fonction du marché. Outre un support commercial, nous assurons un support logistique et administratif au réseau de concessionnaires Honda. Pour ce département, nous recherchons un :

Motorcycle Sales Section Manager

Votre job/vos responsabilités :

- Vous êtes responsable de la conduite des opérations Motorcycle Sales dans le Belux
- Vous dirigez à cet effet une équipe de 2 sales area managers :
 - Vous êtes un vrai people-manager : vous motivez vos collègues, vous les inspirez et veillez à ce qu'ils atteignent les objectifs fixés
- Vous faites rapport au Motorcycle Division Manager et élaborez en concertation avec lui une stratégie commerciale ambitieuse
- Vous la traduisez ensuite en objectifs concrets que vous implémentez et dont vous assurez le suivi, avec votre équipe et en concertation avec les autres départements (marketing, logistique...)
- Vous établissez des analyses de marché et en faites rapport, déterminez les KPI pertinents et en assurez le suivi
- Vous établissez le budget pour votre région et en assurez le suivi Vous en informez régulièrement le Motorcycle Division Manager à l'aide de comptes rendus
- Vous connaissez le marché et ce qui l'anime Avec votre équipe, vous suivez le réseau de concessionnaires et lui prodiguez le support requis chaque fois que nécessaire

Votre profil :

- Vous avez suivi une formation dans le supérieur ou avez une expérience comparable
- Vous avez acquis une expérience dans la gestion d'une équipe commerciale
- Vous êtes un véritable équipier et parvenez à motiver et encadrer vos collègues
- Vous êtes un crack en Excel, une expérience avec SAP est un atout
- Vous définissez une orientation commerciale sur la base de données
- Vous diffusez le rêve Honda, êtes féru de deux-roues, titulaire du permis de conduire A (motos) (indispensable) ou fermement résolu à l'obtenir ;
- Vous maîtrisez le français, le néerlandais et l'anglais (à l'oral comme à l'écrit)

Nous vous offrons :

- Un travail captivant dans un environnement international pétri de respect mutuel et de confiance
- Une entreprise caractérisée par une approche humaine, qui offre à ses collaborateurs des opportunités tangibles de développement et d'initiative
- Un contrat à durée indéterminée avec un salaire conforme au marché, un ensemble étendu d'avantages extralégaux et une voiture de société

- **Voulez-vous rejoindre notre équipe ?** Envoyez-nous un e-mail à l'adresse cara.labath@honda-eu.com